

Osavuositarkastus 1.1. – 31.3.2017

Jukka Rinnevaara
Toimitusjohtaja

Disclaimer

This presentation has been prepared by the Company. The information on which it is based has not been independently verified by any other person.

This presentation is not intended to provide the basis of any investment decision and should not be considered as a recommendation by the Company or any other person to the recipients of the presentation. Each person to whom this presentation is made must make his/her own independent assessment of the Company after making such investigations as he/she deems necessary. This presentation does not constitute an offer of or invitation to acquire any shares or other securities in the Company.

Nothing in this presentation is, or should be relied upon as, a promise or representation as to the future.

**Teemme arkipäivästäsi
älykkään, turvallisen ja sujuvan.**

Liiketoiminta-alueet



Video and Broadband Solutions

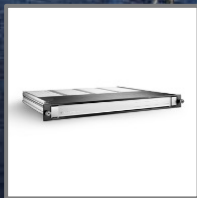
Laajakaista- ja videovalvonta- ja informaatoratkaisut



Network Services

Kokonaisvaltaiset kaapeliverkon palveluratkaisut

Network Products





Laajakaistayhteydet



Kaapeli-TV-palvelut



Hotelli-TV



Hotellin Wi-Fi-verkko

Video Security and Information



RVV	Bussteig B
Linie Ziel	Abfahrt
11 Roter-Brach-Weg	5 min
4 Klenzestraße	29 min
11 Roter-Brach-Weg	35 min
4 Klenzestraße	* 59 min
*Abfahrtszeiten laut Fahrplan. Abweichungen sind möglich.	
05.06.2013 20:31	





Turvallisuus



Toimintojen sujuvuus



Reitti- ja aikataulutiedot



Opasteet ja muu informaatio

Network Services



SUUNNITTELU



RAKENTAMINEN



HUOLTO JA
YLLÄPITO

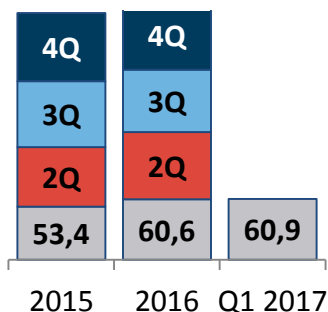


OPEROINTI

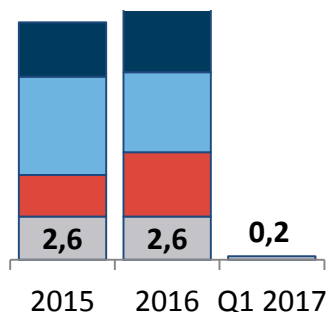
Q1 2017

• Liikevaihto	60,9 MEUR	(60,6)	+0,5 %
• Liiketulos	0,2 MEUR	(2,6)	-91,9 %
• Osakekohtainen tulos	0,00 EUR	(0,09)	-95,7 %
• Liiketoiminnan rahavirta	0,2 MEUR	(1,6)	-84,5 %
• Saadut tilaukset	73,6 MEUR	(59,3)	+24,2 %

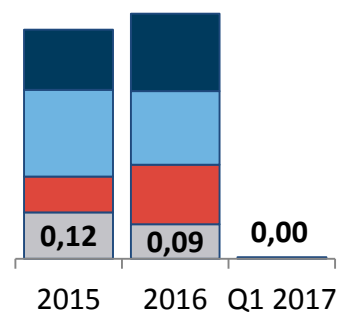
Liikevaihto, M€



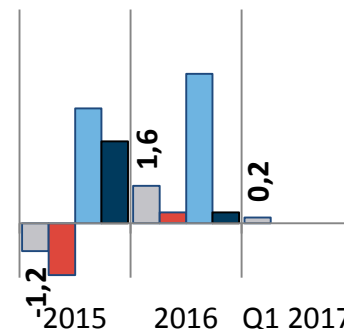
Liiketulos, M€



Tulos / osake, €



Liiketoiminnan rahavirta, M€



Teleste konserni – Q1 2017

- Saadut tilaukset kasvoivat sekä vertailukaudesta että edellisestä neljänneksestä. Tilaukset kasvoivat erityisesti videovalvonta- ja informaatiojärjestelmissä.
- Liikevaihto saavutti vertailukauden tason, mutta laski edellisestä neljänneksestä.
- Liiketulos laski vertailukaudesta ja edellisestä neljänneksestä. Liiketulosta heikensivät liikevaihdon lasku Video and Broadband –liiketoiminta-alueella sekä panostukset liiketoiminnan avaamiseksi uusille markkina-alueille ja kehitysohjelma Saksan palvelutuotannon sopeuttamiseksi asiakkaiden muuttuviin tarpeisiin.

	Q1 2017	Q1 2016	Muutos	Q4 2016	Muutos
Saadut tilaukset, M€	73,6	59,3	24,2 %	64,6	14,0 %
Liikevaihto, M€	60,9	60,6	0,5 %	68,6	-11,1 %
Liiketulos, M€	0,2	2,6	-91,9 %	4,3	-95,1 %
Liiketulos, %	0,3 %	4,3 %		6,3 %	
Kauden tulos, M€	0,1	1,7	-95,7 %	3,7	-98,1 %
Osakekohtainen tulos, €	0,00	0,09	-95,7 %	0,21	-98,1 %
Operatiivinen rahavirta, M€	0,2	1,6	-84,5 %	0,5	-45,9 %

Video and Broadband Solutions

Q1 2017 highlights

- Saadut tilaukset kasvoivat sekä vertailukaudesta että edellisestä neljänneksestä. Tilaukset kasvoivat erityisesti videovalvonta- ja informaatiojärjestelmissä. Näiden tilausten toimitukset ajoittuvat pääosin kuluvaan tilikautta myöhemmäksi.
- Liikevaihto laski sekä vertailukaudesta että edellisestä neljänneksestä. Lasku tapahtui pääosin videovalvonta- ja informaatiojärjestelmissä, joiden tilauskanta oli alhaisella tasolla vuoden alussa.
- Liiketulos laski sekä vertailukaudesta että edellisestä neljänneksestä. Lasku pääosin videovalvonta- ja informaatiojärjestelmissä, joiden toimitukset olivat vertailukautta alemmalla tasolla. Liiketulosta laski alemman liikevaihdon lisäksi panostukset liiketoiminnan avaamiseksi uusille markkina-alueille.

	Q1 2017	Q1 2016	YoY muutos	Q4 2016	QoQ muutos
Saadut tilaukset, M€	48,1	36,4	32,2 %	39,5	21,7 %
Liikevaihto, M€	35,4	37,7	-6,1 %	43,5	-18,6 %
EBIT, M€	0,8	2,4	-66,6 %	5,3	-84,6 %
EBIT-%	2,3 %	6,5 %		12,2 %	
Henkilöstö, keskimäärin	751	726	3,4 %	752	-0,1 %

Network Services – Q1 2017

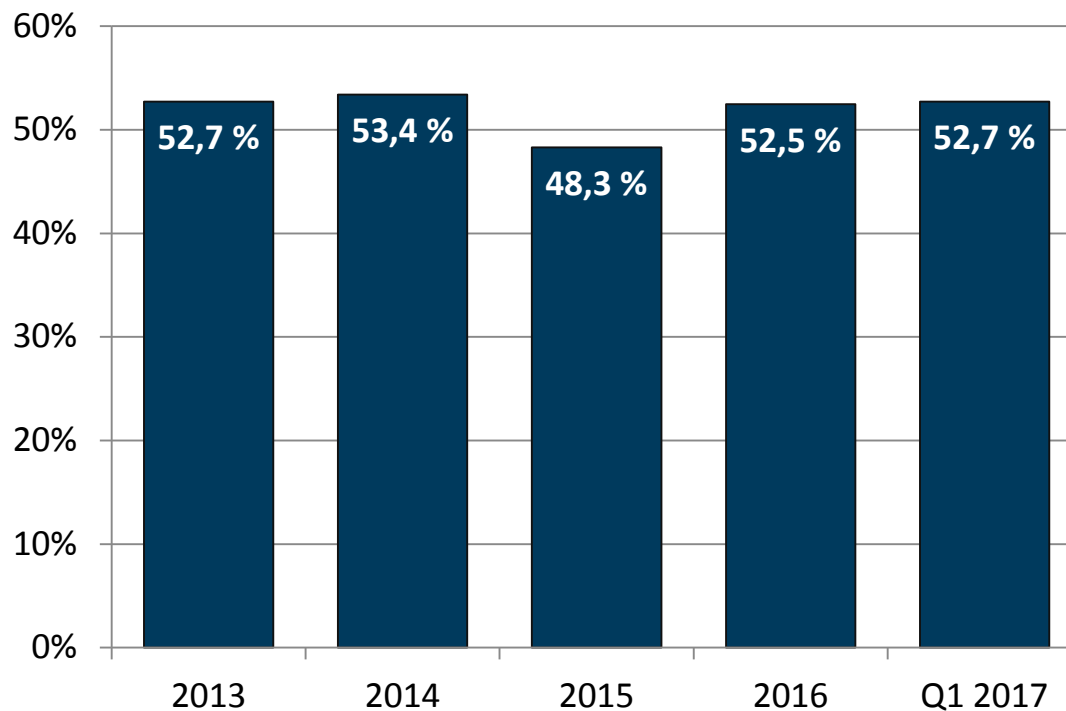
- Liikevaihto ja saadut tilaukset kasvoivat vertailukaudesta ja edellisestä neljänneksestä. Liikevaihto kasvoi Belgiaa lukuunottamatta kaikilla markkinoilla.
- Liiketulos laski vertailukaudesta, mutta parani edellisestä neljänneksestä. Liiketulos oli ennustetusti tappiollinen. Tappiot syntyivät Saksassa, missä alihankittua maanrakennustyötä sisältävien palveluiden toimitukset tuottivat tappioita, eikä muiden palveluiden tuottavuus ollut tavoitetasolla. Syksyllä käynnistetyssä kehitysohjelmassa valmistauduttiin uudelleenorganisoimaan ja sopeuttamaan palvelutuotantoa asiakkaiden muuttuviin tarpeisiin Saksassa.
- Liiketulos kehittyi myönteisesti Englannissa, Sveitsissä ja Suomessa.

	Q1 2017	Q1 2016	Muutos	Q4 2016	Muutos
Saadut tilaukset, M€	25,5	22,9	11,4 %	25,1	1,9 %
Liikevaihto, M€	25,5	22,9	11,4 %	25,1	1,9 %
Liiketulos, M€	-0,6	0,2		-1,0	
Liiketulos, %	-2,4 %	0,7 %		-3,9 %	
Henkilöstö keskimäärin	756	773	-2,2 %	759	-0,4 %

Omavaraisuusaste (kauden lopussa)

Teleste

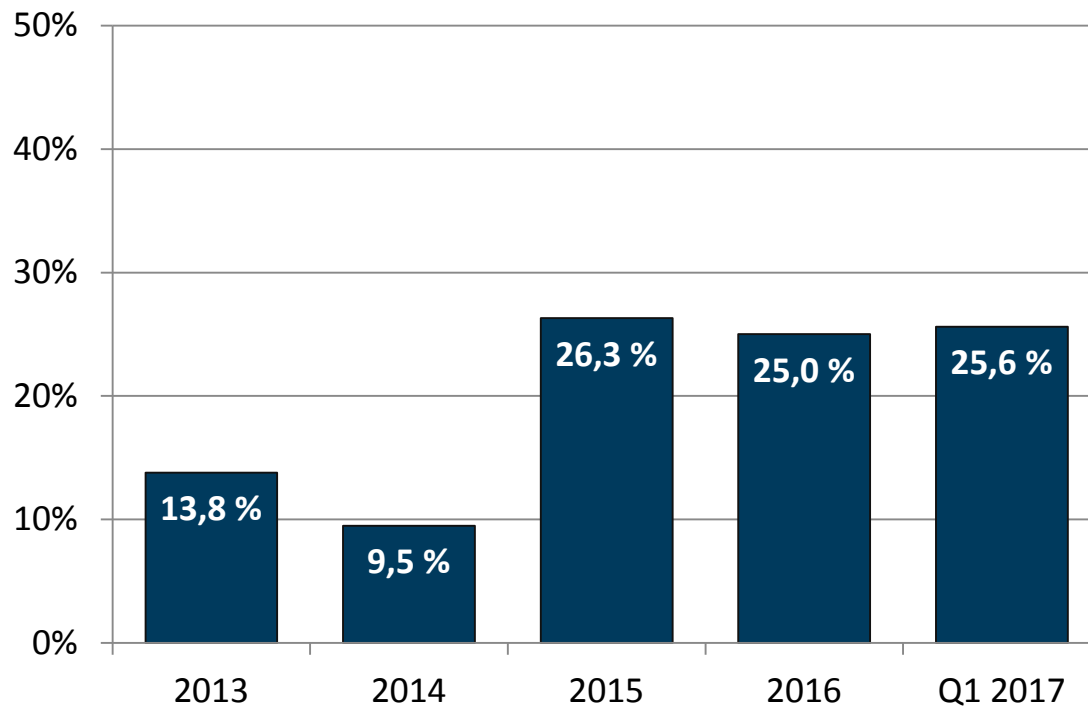
TELESTE



Velkaantumisasaste

Teleste

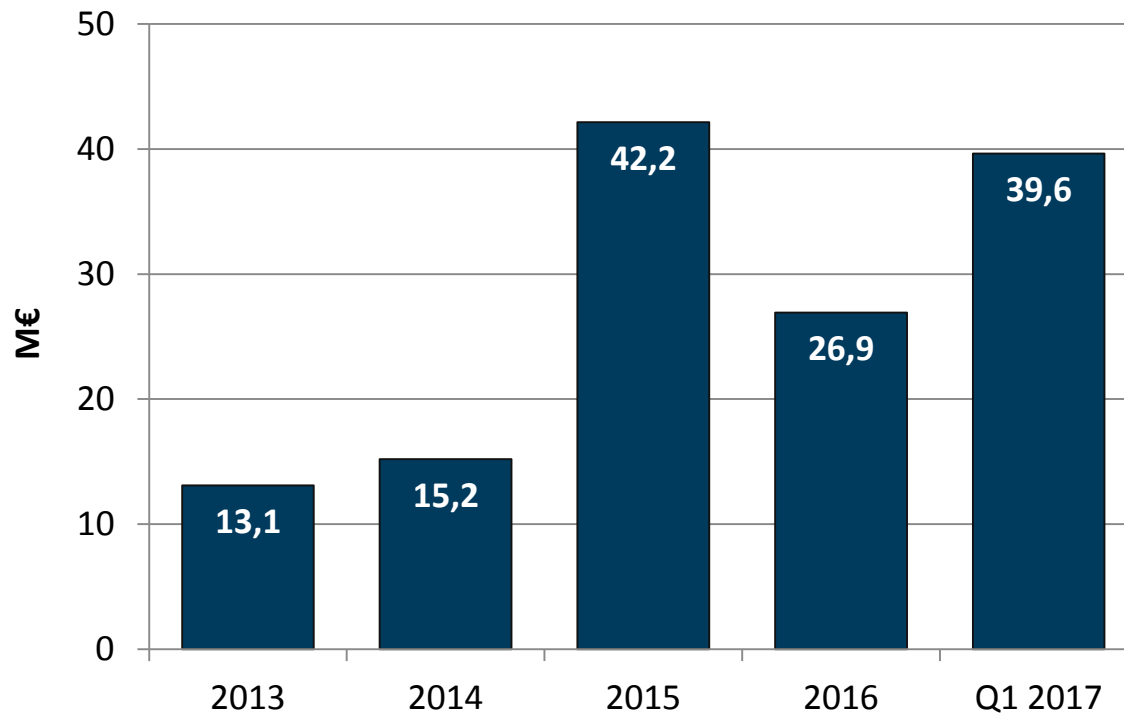
TELESTE



Tilaukanta (kauden lopussa)

Teleste Group

TELESTE



Näkymät 2017

Video and Broadband Solutions -liiketoiminnan tavoitteena on säilyttää vahva markkina-asema Euroopassa ja vahvistaa markkina-asemaa valikoiduilla uusilla markkina-alueilla Euroopan ulkopuolella. Alhaisesta tilauskannasta johtuen Video and Broadband Solutions –liiketoiminta-alueen liikevaihto ja –tulos painottuvat vuoden toiselle puoliskolle.

Kaapeliverkkojen kapasiteetin kasvattaminen jatkuu operaattoreiden vastatessa kuluttajien uusiin ja laajeneviin laajakaista- ja videopalvelutarpeisiin. Arvioimme tilaajaverkkotuotteiden kysynnän jatkuvan Euroopassa vuoden 2016 tasolla. Telesten koko tilaajaverkkotuoteportfolio on uudistettu DOCSIS 3.1 -tietoliikennestandardin mukaiseksi ja tarjontamme mahdollistaa kaapelioperaattoreiden verkkokapasiteetin kasvattamisen kilpailukykyisesti. Asiakaskuntamme konsolidoituu ja kilpailijamme tuovat markkinoille omia DOCSIS 3.1 -tuotteitaan, joiden seurauksena tuotteiden hinnoitteluun kohdistuu painetta. Erityisesti Amerikan markkinat kasvavat vahvasti ja tarjoavat merkittäviä kasvumahdollisuuksia Telesten tilaajaverkkotuotteille. Vuonna 2017 aloitamme panostukset uusille markkinoille soveltuviin tilaajaverkkotuotteisiin. Panostusten tavoitteena on kasvattaa myyntiä pidemmällä tähtäimellä.

Julkisten alueiden videovalvontaratkaisujen kysyntä jatkuu maailmanlaajuisesti, mutta kansantaloudellinen tilanne voi viivästyttää joitakin investointipäätöksiä. Pariisissa käyttöön otettu Telesten julkisten alueiden videovalvontaratkaisu tarjoaa uusia mahdollisuuksia maailman muissa suurkaupungeissa. Lisäarvo painottuu aiempaa enemmän älykkäisiin ohjelmistoratkaisuihin ja perinteisten videovalvontalaitteiden hintaeroosio jatkuu. Uudet innovaatiot ja ratkaisut muuttavat liiketoimintaa myös raideliikenteen matkustajainformaatiotratkaisuihin. Tuottavuuden ja kustannustehokkuuden parantaminen perinteisessä liiketoiminnassa on välttämätöntä. Kilpailukykyyn parantaminen edellyttää tuotekehitysinvestointeja uusiin älykkäisiin ratkaisuihin.

Network Services -liiketoiminnan tavoitteena on kehittää edelleen operatiivista tehokkuutta ja lisätä niiden palveluiden osuutta, jotka tuottavat korkeamman lisäarvon asiakkaillemme. Tavoitteena on parantaa palveluliiketoiminnan kannattavuutta erityisesti Saksassa. Valmistaudumme uudelleenorganisoidaan ja sopeuttamaan palvelutuotantoa asiakkaiden muuttuviin tarpeisiin Saksassa. Arvioimme kokonaisvaltaisten verkkopalvelujen kysynnän keskeisillä kohdemarkkinoillamme jatkuvan vähintään vertailuvuoden tasolla.

Arvioimme, että vuoden 2017 liikevaihto ja liiketulos jäävät alle vuoden 2016 tason johtuen tilikauden alun alhaisesta tilauskannasta, palvelutuotannon sopeuttamistoimenpiteistä Saksassa ja kasvupanostuksista uusille markkina-alueille.

Yksi Teleste

Missio

Teemme arkipäivästäsi älykkään,
turvallisen ja sujuvan.

Visio

Paras kumppani verkottuneen
yhteiskunnan rakentamiseen.